

消費税増税は延期されたものの、人々の消費行動は非常に慎重になっています。そんな厳しい経営環境下であって、売上げを伸ばすためにはどうすればよいのか？本セミナーでは「魅力的」なお店、地域に「愛され」「必要」とされる、そんなお店の想いを実現するためのヒントを提供します。また、7月より募集が始まりました「ワン・ツーコインセール」の活用で、新規顧客を獲得する手法も解説します。どなたでもご参加いただけますが、特に「ワン・ツーコインセール」に参加を検討されている方は是非ご出席ください。

主な講座内容

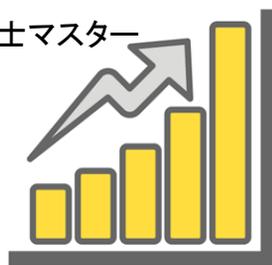
- 魅力的なお店とは？ ■売上アップの3つの手法
- お店のファン(固定客)を増やすための仕掛け
ワン・ツーコインセール連携セミナー[実践編]15:30~
- 実践！ワン・ツーコインセールで新規客を呼び込む秘策
 - ・ワン・ツーコインセールでお客様を呼び込む！
 - ・あなたのお店のオリジナルサービスを考えよう！
 - ・新規客をリピーターに変える方法

講師紹介



はしもと いずみ
橋本 泉氏

中小企業診断士・マーケティング解析士マスター
昭和63年青山学院大学文学部卒業
(株)和光(銀座)勤務。商品開発、顧客情報管理、新人研修、ディスプレイを担当。
平成8年独立。商店街、宿泊施設等の商圈、競合店調査、売場作り・演出のコンサルティングをはじめ、創業、接遇の工夫、繁盛店研究、POP、ラッピング等々、幅広いテーマで講演活動を実施。



「売上アップ」
魅力的なお店のつながらる
の作り方

【日時】平成28年7月21日(木) 13:30~16:30

【会場】佐久商工会議所 (佐久市中込2976-4)

【定員】40名(※定員になり次第締め切ります)

【受講料】会員は無料

《申込方法》下記申込書に必要事項をご記入の上、7月15日(金)までにFAXにてお申込みください。

《申込先》佐久商工会議所 中小企業相談所

TEL:0267-62-2520 FAX:0267-64-2008

＜受講申込書＞

佐久商工会議所 宛(FAX:0267-64-2008)

平成28年 月 日

事業所名		担当者名	
連絡先	TEL	FAX	
参加者名			

* 切り取らずにFAXしてください。